



STECKBRIEF DIRK ANDREAS KOCHAN

DATEN

GESCHÄFTSFÜHRER
ANDY DUKE GMBH

ANRUFEN
0170 580 05 95
MAILLEN
KOCHAN@ANDYDUKE.COM
BESUCHEN
WWW.ANDYDUKE.COM

SCHWERPUNKTE

Mehrjährige Begleitung von Change-Prozessen in mittleren und großen und Organisationen

Komplementärer Ansatz aus betriebswirtschaftlicher und kultureller Entwicklung

Strategie- und Fusionsprozesse bei Banken, Sparkassen, Versicherungsunternehmen und in Industrieunternehmen

Neugestaltung von Vertriebs- und Geschäftsprozessen

Begleitung von Vorständen und Managementteams in Veränderungsprozessen

Konfliktlösung und Mediation

Intuitiv ● ● ● ● ●
Flexibel ● ● ● ● ●
Besonnen ● ● ● ● ●

VERÖFFENTLICHUNGEN

„Das Pentaeder-Modell bei der Einführung von Omnichanneln Banken und Sparkassen“ in Wie Organisationen gut entscheiden: Innovative Werkzeuge für Führungskräfte, Projektmanager, Teams und Unternehmen; Sutrich/Opp; Haufe-Lexware; 2016; ISBN-10: 3648081039

„Das Vorausgeschickte oder: Warum das mit der Umsetzung selten klappt“ in Multi- und Omnichannel-Management in Banken und Sparkassen: Wege in eine erfolgreiche Zukunft; Brock/Bieberstein (Hrsg.); Springer Gabler; 2015; ISBN-10: 3658065370

„Der nächste Schritt zur Kundenorientierung“ Artikel zusammen mit Benedikt Buhl in Die Bank; 2011

„Die Entscheidungsverantwortung kann nicht sozialisiert werden“ Artikel zusammen mit Claudia Fürst in der Zeitschrift für Kreditwirtschaft; 2014

„Handlungshilfen: Stressoren und Führung“ Interview zusammen mit Claudia Fürst in SPRINT – Mitarbeiterzeitung der Frankfurter Sparkasse; 2013

STATIONEN

- ANDY DUKE GMBH**
Mitgründer und Gesellschafter
- MANAGEMENT PARTNER UNTERNEHMENSBERATER GMBH**
Gesellschafter und Mitglied der Geschäftsleitung bei Sponsor der MP Akademie
- Interimsmanagement bei einem mittelständischen Unternehmen zur Regelung der Unternehmensnachfolge
- SCHERING AG**
Referent für Konzernfinanzierung und internationales Finanzmanagement in Berlin
- UNIVERSITÄT MANNHEIM**
Studium der Betriebswirtschaftslehre mit Abschluss Diplom-Kaufmann
- DRESDNER BANK AG**
Ausbildung zum Bankkaufmann und Kundenberater in Stuttgart
- Ausbildung zur Harvard Verhandlungsmethode bei Bullinger, Zürich
- Zertifizierung zum PENTAEDER®-Berater beim PENTAEDER®-Institut, München
- Zertifizierung zu KAIROS® und DECISIO® bei Sutrich/Strobel, München
- Zertifizierter Führungskräftetrainer nach dem Konzept „Managerial Moment of truth“ von Robert Fritz Inc., Vermont, USA
- Kontinuierliche Ausbildung im Clare Graves Wertemodell bei Egbert Kinds, Groningen
- Mehrjährige Ausbildung zum persönlichen Coaching bei Rosalind Fritz, Vermont, USA
- Dreijährige Ausbildung Geist und Leadership beim Lassalle Institut, Bad Schönbrunn, Schweiz
- Seit 1995 projekt- und anlassbezogene Supervision bei Bernd Opp, München

